



KOMMENTARE & DEBATTEN

GELD & VERSICHERUNGEN

SPECIALS

IMMOBILIEN

EVENTS

DAS MAGAZIN

Teilen Tweet +1



GASTKOMMENTAR

WARUM FRAUEN DAS NETZWERKEN UNTERSCHÄTZEN

27. Jun 2017, Sabine Huppertz-Helmhold

Fünf Gründe, warum Frauen beim Netzwerken Nachholbedarf haben. Von Sabine Huppertz-Helmhold



Facebook: COO Sheryl Sandberg gilt als Vorzeigefrau in Sachen Netzwerken. Viele Frauen unterschätzen den Wert des Kontaktnetzwerks © Getty Images

Schenkt man Erhebungen von Businessnetzportalen Glauben, werden 50 Prozent aller Jobs über Kontakte vergeben. Doch während Männer ihre Kontakte aus dem Studium oder Wehrdienst teilweise weit in den Job hinein fortführen, liegt die berufliche Vernetzung bei Frauen eher brach. In Familie und Partnerschaft oft Treiber für soziale Kontakte, verzichten sie im Job zugunsten privater Prioritäten auf das gemeinsame Feierabendbier mit Kollegen oder den Besuch einer Branchenveranstaltung.

Hinzu kommt, dass das Konkurrenzdenken unter Frauen stärker ausgeprägt zu sein scheint als das Erkennen eines Nutzwertes im Netzwerken. Was sie dabei unterschätzen: Jede beruflich orientierte Kontaktpflege, jedes Zusammentreffen mit Kollegen, Mitbewerbern oder möglichen Mentoren ist eine Gutschrift auf dem Karrierekonto. Und ein gut geknüpftes Netzwerk ist weitaus tragfähiger als die Maschen weniger loser Kontakte, wenn es zum Sturz aus der luftigen Höhe des beruflichen Drahtseils kommt. Warum tun sich Frauen trotz vieler guter Gründe also schwer mit dem gegenseitigen Verknüpfen? Fünf Hinderungsgründe:

#1 KONKURRENZ STATT KOOPERATION

Gerade zu Karrierebeginn vermeiden ehrgeizige Frauen es, sich zu öffnen. Ihre Sorge: Sie könnten durch den intensiven Austausch Schwachstellen offenlegen oder allein durch die Tatsache, dass sie sich in Netzwerken engagieren, unnötige Angriffsflächen für Kollegen und Vorgesetzte bieten. Doch auch im fortgeschrittenen Karrierestadium steht das Konkurrenzdenken Frauen im Wege. Dann nämlich fürchten gestandene erfolgreiche Frauen um ihre hart erarbeiteten Pfründe, wenn sie jüngere Geschlechtsgenossinnen an ihrem Wissen und ihren Kontakten teilhaben lassen.

#2 FALSCH PRIORITÄTEN

Wer vorankommen will, sollte Zeit ins Netzwerken investieren. Das bedeutet, zwei Abende in der Woche sollten der Kontaktpflege oder dem Besuch von branchenspezifischen Veranstaltungen gewidmet sein. Das beschert nicht nur nützliche Hintergrundinformationen, sondern auch wertvolle Kontakte. Doch



WIRTSCHAFT ANDERS ERZÄHLT – DAS GANZE SEHEN MIT DER NEUEN CAPITAL. ZUM ABBONNEMENT

IHRE CHANCEN, IHRE RISIKEN 2017 – JETZT MITMACHEN: DER CAPITAL-DEPOTCHECK



DAS MAGAZIN MIT VIELEN EXTRAS ALS APP. ZUR IPAD-APP



DAS CAPITAL E-MAGAZINE IM DESKTOPREADER FÜR DIGITAL- UND UPGRADE-ABONNENTEN



IHRE PERSÖNLICHEN FINANZEN



Mit unseren Rechnern und Vergleichen finden Sie die besten Konditionen.

- ▶ TAGESGELD-VERGLEICH
- ▶ FESTGELD-VERGLEICH
- ▶ GIROKONTO-VERGLEICH
- ▶ SPARBRIEF-VERGLEICH
- ▶ RATENKREDIT-VERGLEICH
- ▶ AUTOKREDIT-VERGLEICH
- ▶ DEPOTBANK-VERGLEICH
- ▶ RENDITE-RECHNER
- ▶ FORWARD-VERGLEICH

IHRE EIGENEN VIER WÄNDE



Sie wollen bauen oder Wohneigentum erwerben? Unsere Rechner und Vergleichstools weisen den Weg zum besten Angebot.

- ▶ BAUGELD-VERGLEICH
- ▶ FORWARD-VERGLEICH
- ▶ GRUNDBUCH-RECHNER
- ▶ EIGENHEIM-RECHNER